



Faire valoir

(procédure standard de traitement des litiges - 4 étapes)



Prenez bien soin de respecter soigneusement les
obligations et engagements de votre client

1. Faire valoir

Vous ne pouvez pas vous en remettre à votre client.

Vous ne pouvez pas vous en remettre à votre client, même si...

2. Faire valoir

Vous ne pouvez pas vous en remettre à votre client.

3. Faire valoir

Vous ne pouvez pas vous en remettre à votre client, même si...

4. Faire valoir

Vous ne pouvez pas vous en remettre à votre client, même si...